

Für den Ausbau unseres Kundenbestands im Mittelstand (Unternehmen mit 100–5000 Mitarbeitern) suchen wir in **Hamburg, Köln** und **Nürnberg**

Account Manager (w/m/d)

Wir haben derzeit offene Positionen im Bereich Neukundenakquisition (Hunter).



Ihre Aufgaben

Zu Ihren Aufgaben gehören eine strukturierte Marktbearbeitung, die Herstellung des Erstkontakts zu Neukunden sowie die Einbindung der geeigneten Avaya Vertriebspartner. Sie planen, begleiten und steuern Ihr Projekt bis zum erfolgreichen Abschluss.

Fachliche und persönliche Anforderungen

Sie sind bereits **erfolgreich als Account Manager in einem der Bereiche TK, IT, Software oder Beratung unterwegs**, nutzen alle verfügbaren Kanäle für die Kontaktaufnahme (Telefon, Social Media, persönliche Netzwerke, spontane Besuche vor Ort) und treten im Kundenumfeld überzeugend und sicher auf. Sie können **Kunden begeistern**, echte Mehrwerte vermitteln und zeichnen sich durch eine nachhaltige Kunden- und Interessentenpflege aus. Darüber hinaus bringen Sie die nötige Motivation zur eigenständigen Arbeit im Home Office mit und können sich flexibel auf gelegentliche Veränderungen im Arbeitsumfeld einstellen.

Warum Avaya

Wir bieten Ihnen die **Chance**, mit unserem breiten und innovativen Lösungsangebot im Kundengeschäft sehr **erfolgreich zu sein**. So können Sie zum einen Ihren Kundenbestand aufbauen und diesen zum anderen nachhaltig betreuen. Ihren Erfolg honorieren wir unter anderem mit einem attraktiven Gehalt und unternehmerischer Freiheit in der Arbeitsweise und Zeitgestaltung. Unterstützt werden Sie von unseren kompetenten Vertriebspartnern und einem **engagierten Supportteam** bei technischen Fragen sowie bei der Umsetzung Ihrer Projekte..

Über uns

Der Erfolg von Unternehmen wird von guten Kundenerfahrungen bestimmt. Die Kommunikation ist dabei ein grundlegender Faktor. Jeden Tag basieren Millionen dieser Erfahrungen auf unseren Lösungen. Seit über einhundert Jahren ermöglichen wir Unternehmen auf der ganzen Welt, dank intelligenter Technologien, gewinnbringend zu arbeiten. Avaya entwickelt offene, konvergente und innovative Lösungen, um die Kommunikation und Zusammenarbeit zu verbessern und zu vereinfachen – in der Cloud, vor Ort oder als Hybridmodell. Weitere Informationen finden Sie auf www.avaya.com/de.

Interesse geweckt?

Das freut uns sehr! Dann richten Sie bitte Ihre **Bewerbung mit Lebenslauf, Zeugnissen, frühestmöglicher Verfügbarkeit und Ihrer Einkommensvorstellung** an den zuständigen HR Advisor **Judith Rekel** unter rekel@avaya.com.

Auch für Fragen stehen wir Ihnen über diese Adresse jederzeit gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!